



**UIA**

Union Internationale des Avocats  
International Association of Lawyers  
Unión Internacional de Abogados

Rassemblement des avocats du monde • Bringing Together the World's Lawyers • Reunir a los abogados del mundo

## Directives et obligations des Représentants Nationaux et Présidents de Comités Nationaux

### 1. Garder le contact et fournir de l'information

#### 1.1 Etablir des contacts avec les Barreaux et les organes similaires

- Identifier un contact personnel et direct avec le Barreau ;
- Fournir les contacts généraux du Barreau et des différents départements, s'ils sont disponibles ;
- Fournir un échange d'informations avec le Barreau (Le barreau peut vouloir communiquer des informations à l'UIA) et envoyer les informations que le Centre UIA vous aura communiquées, et plus particulièrement la newsletter.

#### 1.2 Contacts avec les media

Développer ou, lorsqu'ils existent, fournir des coordonnées relatives à la presse et à d'autres médias, plus particulièrement sur les plateformes online ou les blogs qui pourraient être disponibles pour obtenir des informations pertinentes pour l'UIA, mais aussi pour y poster des informations que l'UIA vous communiquera. Cela inclurait à la fois les activités de l'UIA, y inclus certaines activités nationales, mais également des informations générales que le Centre UIA vous fournira.

#### 1.3 Maintenir un contact avec les organes de l'UIA, et plus particulièrement avec les Secrétaires Régionaux et les Co-Directeurs des Activités Nationales et Régionales et le Centre UIA.

Cela signifie :

- Assister à au moins deux réunions du Conseil de Présidence par an ;
- Echanger régulièrement des informations avec le siège de l'UIA ;
- Diffuser l'information auprès des membres, des Barreaux et de la presse de votre pays ;
- Collecter l'information concernant votre pays et l'envoyer au siège de l'UIA ;
- Echanger des idées et des expériences par pays, région et à travers toute l'UIA.

## 2. Organisation et recrutement des membres

### a) Organisation interne

- Réunir les membres de votre pays deux fois par an ;
- Garder un contact régulier avec vos membres par courrier et/ou par téléphone ;
- Vérifier les non paiements des membres de votre pays et porter une attention particulière aux membres qui démissionnent. Envoyer un rapport expliquant les motifs des non paiements et des démissions ;
- Prévoir une organisation interne afin de mieux communiquer avec les membres de votre pays, avoir une secrétaire pour la correspondance et un responsable informatique pour le site Internet ;
- Maintenir votre page Internet nationale régulièrement à jour, en donnant des noms, des fonctions et des activités, passées et futures ;

### b) Recrutement des membres

- Etablir par vos soins et par les autres membres des listes de membres potentiels susceptibles d'être intéressés par l'UIA. Cela peut concerner les Barreaux et les organes similaires, les cabinets d'avocats et les avocats individuels ;
- Maintenir ces personnes informées et les contacter régulièrement ;
- Inviter les membres aux activités locales et/ou nationales.

## 3. Activités

### 3.1

- Proposer des séminaires (au moins une fois par an) aux membres et aux membres potentiels. Les ateliers devraient réunir au maximum 12-15 personnes, ce qui permettrait d'organiser ces séminaires dans un cabinet. Ces séminaires devraient être l'occasion de proposer aux confrères étrangers de courts rapports et des discussions de 90 à 120 minutes maximum ;
- Les séminaires pourraient être facilement co-sponsorisés par un Barreau, d'autres organisations telles que l'AIJA ou même des cabinets d'avocats ;
- Inclure des sujets sur la gestion ou particulièrement des thèmes d'intérêt international.

### 3.2

- Organiser un séminaire par région par an (cela demande de communiquer avec les confrères des autres pays) ;
- Etre présent au nom de l'UIA aux réunions nationales annuelles organisées par votre Barreau ou à tout autre événement similaire, comme les rentrées judiciaires, etc. ;

- Essayer d'organiser des réunions conjointes avec les pays UIA limitrophes dans votre région.